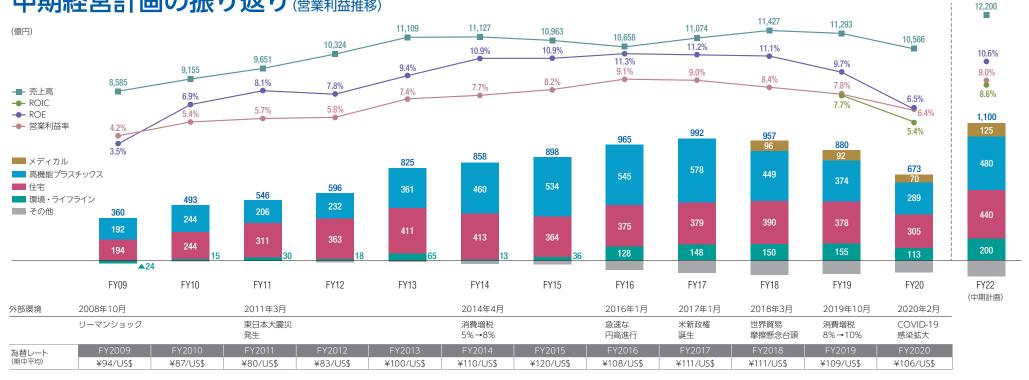
中期経営計画の振り返り(営業利益推移)



GS-21-SHINKA! SHINKA!-Advance 2016 SHIFT 2019 -Fusion-**Drive 2022** (FY2009-2013) (FY2014-2016) (FY2017-2019) (FY2020-2022)

施策と成果

住宅事業における「スマートハウス No.1」戦略の確立や、環境・ライフライン カンパニーにおける三菱樹脂管材事業の獲得などにより、国内の基盤事業の 収益力強化が進みました。また、米国 Celanese Corporation グループから ポリビニルアルコール樹脂事業を買収したほか、住宅事業がタイに生産・販売 の合弁会社を設立するなど、グローバル事業体制整備も進捗しました。当期 はCSR経営を進化させ、「環境貢献製品」の売上も拡大しました。

施策と成果

戦略事業・製品へ特化し、構造改革を進展させる ことで利益の拡大を図りました。特に高機能中 間膜等を中心に、海外事業が大きく伸長しまし た。また、社内外の連携による新市場・新分野の 開拓を進め、まちづくりの事業化への動きを加 速させました。当期はCSR経営の浸透とガバナ ンス強化に着手し、指名・報酬等諮問委員会の設 置などを進めました。

施策と成果

量的・質的成長の両立を目指した当期は、融合の加 速を進め、まちづくりなど、融合による売上高は 398億円増加 (FY16 VS FY19) しました。 また成 長に向けた積極投資を行い、M&Aによる売上高(ソ フランウイズ社、Veredus Laboratories 社、AIM Aerospace 社) は154億円増加(FY19 VS FY16) しました。持続可能な経営基盤の構築に向けた ESGへの取り組みを強化し、GLOBAL100などの 高評価を継続獲得しました。

- ・成長投資のリターン発現遅れ
- ・構造改革スピード
- · ESG 経営強化

※ AIM Aerospace 社買収について

持続的な成長のため、モビリティ分 野における領域拡大を目的とし、航 空機分野に本格参入するため、2019 年度にAIM Aerospace 社(現:セキ スイエアロスペース社) を買収しま した。

(買収金額:約500百万US\$)

【概要】

- ・本社:米ワシントン州シアトル
- ·事業内容: CFRP (熱可塑、熱硬化) 複合材等成型品の開発・製造・販売

参入障壁の高い航空機分野で、当社 が保有する熱可塑CFRP技術との開 発シナジーや、グローバル拠点を活 かした販売シナジーを創出し、さら に医療用機器等の他用途展開を推進 し、業容拡大を図ります。

- ・フロンティア領域の開拓
- ・海外事業の現地社会への適応

課題

- ・売上成長復帰
- ・フロンティア領域の事業化・構築
- ・CSR経営の展開とさらなる社員への浸透

